



Vacature International Key Accountmanager

Fugers Food Group (FFG) werd in mei 2011 opgericht. Sindsdien zorgt het huidige personeel, van directie tot productiemedewerker, dagelijks voor een soepel draaiende organisatie. Daarbij streven we continu naar optimalisatie van onze processen en dienstverlening en worden de producten in samenspraak met onze afnemers steeds verder ontwikkeld en verfijnd.

In slechts een paar jaar tijd zijn we uitgegroeid tot een bedrijf dat een groot deel van de Nederlandse en maar liefst 60% van de Europese retailmarkt bedient. Door de komst van nieuwe opdrachtgevers uit Frankrijk, Denemarken en Rusland en het aanboren van nieuwe markten zoals de Internationale Foodservice en Inflight Markt is het einde van die groei nog niet in zicht.

Functie

Als International Key Accountmanager maak je deel uit van een klein maar fanatiek verkoopteam. Je bent verantwoordelijk voor het succes bij bestaande klanten en het genereren van nieuwe omzet, op basis van respectievelijk jouw account- en salesplan. Met gerichte proactieve commerciële inzet weet je je als geen ander aan klanten te binden en bouw je de klantportefeuille verder uit. De contacten met onze Internationale klanten vinden plaats op inkoopniveau. Je werkt direct samen en rapporteert aan onze International Sales Director.

Profiel

Wij zijn op zoek naar een meertalige International Key Accountmanager met een toepasbaar netwerk in de Inflight Catering en (Inter)nationale Foodservice, die beschikt over MBO werk- en denkniveau. Je bent stressbestendig, hebt relevante verkoopervaring, affiniteit met de Inflight en Foodservice markt en beheerst Duits en Engels in woord en geschrift. Trends in de verschillende segmenten worden mede door jou herkend, zodat de effectieve vertaalslag door onze afdeling Product Development in samenwerking met het Bedrijfsbureau naar nieuwe passende concepten kan worden ingezet voor de markten en landen waarin je opereert.

Wat bieden wij?

Wij bieden een afwisselende baan in een dynamische en veranderende omgeving, waarin wij sterke groei kennen. Je werkt in een open en informele werkomgeving met korte lijnen en veel vrijheid, waarbij je wordt beoordeeld en beloond op basis van vooraf gezamenlijk vastgestelde kwalitatieve en kwantitatieve doelstellingen. De aanstelling zal zijn voor 1 jaar en bij gebleken geschiktheid zal deze omgezet worden naar een aanstelling voor onbepaalde tijd.

Interesse?

Reageer voor 25 november. Je sollicitatiebrief met uitgebreide motivatie en CV kun je richten aan:

Fugers Food Group B.V.
t.a.v. Leon Horstman
Hanzepoort 19
7575 DB Oldenzaal
E-mail: Leon@fugersfoodgroup.com

